

PELUANG BISNIS SESERAHAN UNTUK MENAMBAH INCOME KELUARGA

Oleh:

¹Janaka, ²Supadi Bambang Sutrisno, ³Eko Sugiyanto, ⁴Ermanuri,
⁵Titim Nurlia, ⁶Suparti

^{1,4}*Program Studi Komputerisasi Akuntansi, Politeknik LP3I Jakarta
Gedung Sentra Kramat Raya No.7-9 Jakarta Pusat 10450
Telp 021-31904598 Fax: 3190459*

^{2,3,5,6}*Program Studi Administrasi Bisnis, Politeknik LP3I Jakarta
Gedung Sentra Kramat Raya No.7-9 Jakarta Pusat 10450
Telp 021-31904598 Fax: 31904599*

Email: J.alfindo@gmail.com¹, supandibambang30@gmail.com², edoplm04@gmail.com³,
erm4nur1@gmail.com⁴, titim.nurlia@gmail.com⁵, tatipplesan@gmail.com⁶

ABSTRAK

Wirausaha dalam pembuatan bisnis seserahan sangat populer dalam masyarakat. Ini sangat praktis sekali cara pembuatannya karena dalam membentuk seserahan yang bagus sangat perlu sekali pengalaman dalam pembuatannya. Bentuk dari seserahan itu sendiri sangat bermacam macam. Semakin bagus bentuknya maka akan mahal juga harga jualnya. Salah satu usaha rumahan kreatif yang saat ini mulai digandrungi beberapa orang, adalah bisnis seserahan. peluang bisnis adalah suatu kondisi dimana dapat memberikan kesempatan bagi seseorang terutama pebisnis untuk mencapai tujuannya. Tujuan bisnis tersebut dilakukan dengan usaha tertentu serta memakai sumber daya yang dimiliki secara efektif. Sehingga, bisnis tersebut dapat berkembang, penjualan meningkat, reputasi semakin baik, dan pada akhirnya keuntungan pun akan meningkat. Sedangkan menurut Thomas W. Zimmer, peluang bisnis adalah seseorang yang menciptakan inovasi dan pemikiran kreatif dari sebuah kesempatan untuk dapat mencapai tujuannya. Sebagai seorang pebisnis baru, ada banyak hal yang harus dilakukan untuk memulai sebuah bisnis. Namun dalam semua proses tersebut, ada satu hal yang sangat penting dan sering membuat pebisnis pemula mendadak galau, yaitu menentukan penambahan income bagi keluarga. Dengan demikian maka peluang bisnis seserahan untuk menambah income keluarga akan lebih baik lagi dalam masyarakat yang berada di RW 08 Graha Lestari Citra Raya. Pengabdian masyarakat ini membahas tentang mencari peluang bisnis dalam menambahkan income keluarga Graha Lestari Citra Raya Kelurahan Mekarbakti Kecamatan Panongan Kabupaten Tangerang.Banten.

Kata Kunci : Peluang Bisnis, Seserahan, *Income*

PENDAHULUAN

Analisis Situasi

Fenomena pencarian peluang bisnis tambahan dalam membantu keluarga saat ini banyak dilakukan oleh Masyarakat khususnya para ibu-ibu salah satunya bisnis membuat seserahan.Namun kebanyakan dari mereka belum mengetahui bagaimana cara menjalankan peluang bisnis seserahkan yang menarik dan informatif. Seserahan berisikan praktik memberikan hadiah atau tanda penghargaan sebagai bagian dari upaya untuk

mempererat hubungan bisnis antara dua pihak. Sesorahan bisnis biasanya diberikan dalam rangka perjanjian kerjasama, penandatanganan kontrak, atau perayaan pencapaian tertentu dalam kerjasama bisnis. Hadiah tersebut dapat berupa barang atau produk yang memiliki makna simbolis dalam konteks hubungan bisnis.

Penting untuk memperhatikan isi dari seserahan yang dibuat karena Sesorahan dapat menggambarkan apakah seserahan menarik yang telah dibuat atau tidak maka perlu dibuatlah diferensiasi yang berbeda pada serahan dan desain sebagai daya tarik. Namun untuk membuatnya diperlukan banyak latihan dan ketekunan.

Solusi Permasalahan

Mengingat pelatihan ketrampilan dalam membuat seserahaan merupakan suatu penting sebelum menjalankan usaha bisnis seserahan dalam menambahkan income keluarga, maka penting kiranya pada Ibu-ibu Pokja dapat membuat Sesorahan yang baik dan benar serta menarik dan informatif..

Metode Pelaksanaan

Metode pelaksanaan yang dilakukan dengan menggunakan tatap muka dengan protokol kesehatan yang cukup ketat yaitu suatu seminar, presentasi, pengajaran atau pun workshop yang dilakukan secara tatap muka, dengan populasi atau peserta berasal fresh graduate dan masyarakat umum yang sedang mencari pekerjaan.

Indikator keberhasilan:

1. Dengan tatap muka pelatihan ini akan mendapatkan dampak yang luar biasa bagi mereka yang baru lulusan sekolah dan masyarakat yang sedang mencari pekerjaan
2. Mengetahui pemahaman dalam pembuatan Seni ketrampilan dalam membuat seserahan

Peserta Kegiatan

Program Pengabdian pada Masyarakat (P2M) merupakan kegiatan yang dilakukan oleh Dosen ataupun Mahasiswa Politeknik LP3I Jakarta yang ditujukan pada peserta pengabdian kepada masyarakat sebagai berikut:

1. Peserta : Ibu-ibu Pokja RW.08, Perumahan Graha Lestari Citra Raya, Kelurahan Mekar Bakti, Kecamatan Panongan, Kabupaten Tangerang
2. Jumlah peserta : +/- 25 orang

Waktu dan Tempat Penyelenggaraan Kegiatan

Waktu

Program pengabdian pada masyarakat (P2M) Politeknik LP3I Jakarta diselenggarakan melalui kegiatan sosialisasi dan pelatihan yang dilaksanakan pada hari Sabtu, tanggal 04 Nopember 2023.

Tempat Kegiatan Penyelenggaraan

Kegiatan Penyelenggaraan Abdimas dilaksanakan di Aula RW.08, Perumahan Graha Lestari Citra Raya, Kelurahan Mekar Bakti, Kecamatan Panongan, Kabupaten Tangerang

PEMBAHASAN DAN HASIL

Pembahasan

Strategi yang Tepat Menemukan Peluang Bisnis

Hal dasar yang perlu Anda miliki ketika ingin mencari peluang bisnis adalah selalu bersikap optimis. Meskipun Anda merupakan pebisnis pemula pun, Anda tetap harus memiliki pemikiran optimis bahwa bisnis tersebut akan menguntungkan serta bermanfaat bagi orang lain. Terdapat beberapa langkah untuk mengenali dan memilih peluang bisnis yang tepat. Strategi-strategi menemukan peluang bisnis adalah diantaranya :

a. Menetapkan Sumber Peluang Bisnis

Sumber peluang bisnis adalah bagian dari diri Anda sendiri yang dapat dimanfaatkan dengan baik seperti keahlian, keterampilan, hobi, latar belakang pendidikan, dan lainnya.

b. Memilih Bidang Bisnis yang Tepat

Memilih bidang bisnis yang tepat untuk Anda kerjakan. Setelah menentukan sumber peluang bisnis, Anda juga harus memilih untuk terjun di bidang bisnis yang tepat. Contohnya, Anda berfokus ke bisnis penyedia jasa, barang, atau bahkan keduanya.

c. Fokus dan Evaluasi

Anda membuat peluang bisnis adalah sebagai nilai jual tinggi dengan cara memfokuskan pada potensi masing-masing kekuatan produk. Evaluasi dan teruslah berproses memanfaatkan peluang sebaik mungkin agar peluang bisnis tersebut dapat menghasilkan produk yang cemerlang.

Peluang Bisnis Sesorahan

Bisnis seserahan mulai ramai sejak kurang lebih lima tahun lalu. Sesorahan atau hantaran adalah beragam barang yang diberikan oleh satu pihak ke pihak lainnya pada momen acara tertentu. Misalnya seserahan yang diberikan pengantin pria ke pengantin wanita pada acara pernikahan, atau hadiah yang diberikan orang tua kepada anak laki-laki saat perayaan momen sunatan, dan lain sebagainya. Jika umumnya dulu pihak keluarga membuat sendiri kemasan dan hiasan seserahan, kini jasa hias dan sewa perlengkapan seserahan justru ditawarkan. Selain karena lebih praktis dan tidak membuang-buang waktu, menggunakan jasa hias seserahan juga membuat tampilannya menjadi lebih cantik.

Peluang bisnis seserahan terbilang sangat bagus, bahkan di saat masa pandemi sekalipun dimana banyak bisnis yang jatuh bangkrut. Sebab, acara pernikahan akan selalu ada, baik itu dalam bentuk acara tertutup maupun dengan perayaan yang meriah. Kemudian soal modal, bisnis seserahan membutuhkan modal yang terjangkau dengan keuntungan yang cukup menggiurkan. Bayangkan saja, kita hanya memerlukan beberapa perlengkapan seperti kotak hantaran, bunga hias, potongan kayu pohon mahoni, dan penutup akrilik atau plastic / mika sebagai modal bisnis seserahan. Dengan memiliki modal sekaligus aset di atas, saat kita menyewakannya, maka keuntungan dari biaya sewa akan didapat tanpa harus kehilangan aset tersebut.

Sedangkan jika kita memilih untuk menjual perlengkapan seserahan seperti kotak hantaran atau paket seserahan (kotak berserta isi seserahan seperti kain, tas, sepatu, *make up*, *skincare*, dan lainnya yang sudah dihias), maka harga yang dipatok bisa dua kali lipat dari harga modal. Tentu saja hal seperti ini sangat menguntungkan. Namun, sebagai pebisnis tentunya kita juga tetap akan menemukan tantangan. Dalam bisnis seserahan ini, biasanya soal pemasaran jasa lah yang terkesan agak sulit. Kita harus mengoptimalkan kesempatan promosi melalui berbagai media. Untuk lebih jelasnya, pahami dulu jenis-jenis bisnis seserahan yang ada di zaman sekarang ini.

Berikut penjelasannya :

1. Jasa Hias Sesorahan

Jasa hias seserahan adalah jasa yang hanya menawarkan untuk menghias seserahan yang pelanggan ingin kirimkan. Hiasan yang ditawarkan beragam, tergantung dengan konsep yang dipilih. Misalnya konsep rustic dengan bunga dan ranting kering, konsep warna senada, konsep minimalis, dan lain sebagainya. Untuk jenis bisnis seserahan ini, kamu cukup menyiapkan komponen hiasan saja. Sedangkan kotak dan isi seserahan sudah disediakan pelanggan sendiri.

2. Jasa Sewa Perlengkapan Sesorahan

Jasa perlengkapan seserahan adalah jasa yang menawarkan penyewaan kotak seserahan beserta hiasannya. Jadi, pelanggan akan mengirimkan berbagai barang seserahan yang ingin dikemas, lalu kita sebagai vendor akan menghias sekaligus menyewakan kotak seserahan tersebut. Jenis bisnis ini adalah yang paling umum ditemui saat ini, dan terkadang dibarengi juga dengan tawaran jasa sewa dan menghias mahar serta tempat cicin kawin.

3. Jual Paket Sesorahan

Yakni vendor yang menjual paket seserahan berupa kotak saja, atau beserta isi barang seserahan sekaligus. Misalnya tas, baju, kain, sarung, sepatu, kemeja, peralatan mandi, make up, skincare, dan lain sebagainya. Harga paket yang dijual lebih terjangkau menjadi daya tarik pelanggan.

Berikut ini beberapa tips sukses bisnis seserahan yang bisa kita lakukan untuk menarik lebih banyak pelanggan.

Pilih Jenis Bisnis Sesorahan yang Tepat

Tips sukses bisnis seserahan yang pertama adalah memilih jenis bisnis seserahan yang tepat. Seperti yang sudah dijelaskan sebelumnya, ada tiga pilihan jenis yang bisa kamu pilih. Sesuaikan pilihan dengan kebutuhan pasar, dan lokasi tempat usahamu. Misalnya untuk daerah perkotaan, jasa sewa perlengkapan seserahan mungkin lebih cocok, karena banyak pelanggan yang mengincar kepraktisan.

1. Pahami Berbagai Tradisi

Ini adalah tips sukses bisnis seserahan yang sering dilupakan pelaku usaha. Untuk membuat produk hiasan seserahan yang dapat mencukupi kebutuhan semua pelanggan dari berbagai latar belakang, maka kamu harus mempelajari dan memahami berbagai tradisi yang erat melibatkan penyerahan seserahan. Jika kamu memahami berbagai tradisi dan ajaran yang berkaitan dengan acara tertentu, maka produk dan hiasan seserahan yang bisa ditawarkan pun lebih beragam. Kamu bisa menyesuaikan tampilan hiasan sesuai kebutuhan pelanggan.

2. Sesuaikan Harga Produk dan Target Konsumen

Dalam menjalani bisnis, tips sukses bisnis seserahan ini juga harus dilakukan. Tentukan target konsumennya, kemudian sesuaikan dengan jenis produk dan harga yang ditawarkan. Jika target konsumennya adalah kaum menengah ke atas, tentu saja penggunaan material harus lebih bervariasi dan berkualitas, tidak masalah meskipun harganya terbilang mahal. Sedangkan untuk harga yang lebih murah, kita bisa menekan biaya produksi atau modal dengan mencari aset dengan harga grosir. Jadi, dengan modal yang minim kita bisa memproduksi hiasan seserahan yang bagus dengan tawaran harga lebih terjangkau kepada pelanggan.

3. Tentukan Gaya Hias Andalan

Sebagai vendor seserahan, kita wajib menentukan gaya dan konsep andalan yang menjadi ciri khas. Misalnya kita ahli dalam menghias seserahan bergaya rustic, minimalis, ataupun bernuansa earth tone. Untuk mencari inspirasi, kita bisa

mengecek contoh produk seserahan yang bisa dilihat di internet atau media sosial seperti Pinterest, dan Instagram.

4. Tekan Modal Seminim Mungkin

Tips sukses bisnis seserahan untuk meraih keuntungan selanjutnya yakni menekan modal. Sebagaimana yang sudah dijelaskan sebelumnya, kita harus jeli mencari partner pemasok bahan-bahan hiasan. Seperti pengrajin rotan dan kayu, produsen akrilik, pedagang bunga kering atau bunga imitasi, dan lain sebagainya yang menjual produk dengan harga grosir. Atau, kita bisa memanfaatkan sumber alami di sekitar rumah sebagai bahan hiasan seserahan. Seperti bunga cemara, atau aneka bunga dan ranting kering.

5. Selalu Update Tren

Jika sudah menjalankan bisnis seserahan, pastikan kita selalu memperbarui (meng-update) tren hiasan seserahan. Untuk mempermudah, kita bisa memantau tren dekorasi pernikahan masa kini, kemudian menyesuaikannya menjadi tema hiasan seserahan. Saat ini, informasi seputar tren gaya pernikahan bisa kita lihat di akun media sosial para wedding planner atau event organizer. Dengan mengikuti tren yang terbaru, hal ini akan memberikan nilai plus produk hantaran yang kita buat.

6. Lakukan Promosi Offline dan Online

Tips sukses bisnis seserahan yang terakhir adalah dengan melakukan promosi. Baik dengan cara konvensional (offline) seperti promosi dari mulut ke mulut, atau promosi online di media sosial milik sendiri, memanfaatkan kesempatan endorse influencer, menggunakan paid promote, atau memasang iklan digital. Pasarkan dahulu jasa kita ke rekan terdekat, mulai dari keluarga, sahabat, rekan kerja, dan lain-lain. Serta minta mereka untuk memberi testimony dan promosi. Tidak ada salahnya juga untuk membuat permainan harga melalui paket bundling, atau memberikan giveaway pada pelanggan setia.

Peluang bisnis seserahan merupakan salah satu cara untuk menambah income keluarga. Hal ini menjadi salah satu pilihan bisnis keluarga yang menarik, karena modalnya sedikit, hasilnya lumayan banyak dan tidak membutuhkan waktu yang banyak untuk belajar membuat seserahan. Karena momen pernikahan merupakan hal yang setiap saat dan sepanjang tahun akan terjadi, sehingga bisnis ini bisa bertahan keberadaannya

Hasil

Program pelatihan pembuatan membuat seserahan bagi ibu-ibu Pokja RW.08, Perumahan Graha Lestari Citra Raya, Kelurahan Mekar Bakti, Kecamatan Panongan, Kabupaten Tangerang dapat terlaksana dengan lancar sesuai dengan rencana kegiatan yang disusun. Peserta pelatihan mengikuti kegiatan secara sungguh-sungguh sesuai dengan langkah-langkah yang disampaikan oleh pelatih / instruktur. Peserta pelatihan merupakan perwakilan ibu-ibu Pokja RW.08, Perumahan Graha Lestari Citra Raya, Kelurahan Mekar Bakti, Kecamatan Panongan, Kabupaten Tangerang, yang setelah memperoleh ilmu dari pelatihan diharapkan dapat menularkan pengetahuan yang dimilikinya kepada ibu-ibu yang lain. Hasil dari pelatihan pembuatan seserahan semua menjadi milik peserta pelatihan supaya dapat digunakan sebagai media jika kelak mereka akan membuat atau mengajarkan pembuatan membuat seserahan kepada orang lain

PENUTUP

Kesimpulan

Berdasarkan uraian diatas maka dapat di simpulkan sebagai berikut:

- a. Pembelajaran bagi ibu-ibu Pokja RW.08, Perumahan Graha Lestari Citra Raya, Kelurahan Mekar Bakti, Kecamatan Panongan, Kabupaten Tangerang dalam pembuatan Peluang Bisnis Seseherahan untuk menambah Income dalam keluarga.
- b. Dengan adanya kreatifitas dalam pembuatan Bisnis seserahan maka pendapatan tambahan akan dapat diperoleh dengan mudah karena harga jual karena bentuk seserahnya sangat diminati masyarakat.

Dengan memperhatikan kedua aspek tersebut, para pencari kerja dapat meningkatkan peluang mereka dalam mendapatkan pekerjaan yang diinginkan.

DAFTAR PUSTAKA

Andrews, Kenneth R. 2005. Konsep Strategi Perusahaan. Jakarta: Erlangga

Meredith, G. 2000. Kewirausahaan: Teori dan Praktik, Lembaga. Pendidikan dan Pengembangan Manajemen. Jakarta: PT Pustaka.